



บริษัท โปรไบโอติกแอนด์เฮิร์บอัล จำกัด

59 ม.5 ต.ชะเมา อ.ปากพนัง จ.นครศรีธรรมราช 80330

รหัสสมาชิก

| | | | | | | |
|--|--|--|--|--|--|--|
| | | | | | | |
|--|--|--|--|--|--|--|

สมัครตัวแทนจำหน่าย

ข้อมูลส่วนตัว

นาย/นาง/นางสาว ชื่อ.....นามสกุล.....อายุ.....ปี

บัตรประจำตัวประชาชนวัน/เดือน/ปีเกิด/...../.....

โทรศัพท์มือถือ..... โทรสาร.....

อีเมล..... Line id

ปัจจุบันประกอบอาชีพ..... โทรศัพท์ที่ทำงาน.....

สมัครในนาม บุคคล บริษัท

ที่อยู่ที่สามารถติดต่อได้และจัดส่งเอกสาร ที่บ้าน ที่ทำงาน

บ้านเลขที่..... หมู่ที่..... ซอย..... ถนน.....

แขวง/ตำบล..... เขต/อำเภอ.....

จังหวัด..... รหัสไปรษณีย์.....

ข้าพเจ้าเต็มใจและยินดีสมัครเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัทฯ ข้าพเจ้าได้อ่านและเข้าใจในข้อตกลงและเงื่อนไขต่างๆของบริษัทฯ เป็นอย่างดี โดยยินยอมที่จะปฏิบัติตามอย่างเคร่งครัด ข้าพเจ้าจะไม่กระทำการใดๆ อันเป็นการทุจริตหรือเป็นที่เสื่อมเสียให้แก่บริษัทฯ ข้าพเจ้าขอรับรองว่ารายละเอียดที่กรอกมาข้างต้นเป็นความจริงทุกประการ ทั้งนี้บริษัทฯ มีสิทธิ์ยกเลิกใบสมัครหรือถอนการเป็นตัวแทนจำหน่าย หากพบว่าข้อมูลที่ให้ไว้ไม่เป็นความจริงหรือมีการปฏิบัติผิดกฎระเบียบ

ลงชื่อ.....ผู้สมัคร

(.....)

วันที่.....เดือน.....ปี.....

สำหรับเจ้าหน้าที่โปรไบโอติก

.....
ลงชื่อผู้รับเอกสาร

.....
วัน / เดือน / ปี ที่รับเอกสาร

สัญญาตัวแทนจำหน่าย

๑.) สัญญานี้ทำขึ้นระหว่าง บริษัท โปรโปโอดิกแอนด์เฮอร์บัล จำกัด กับ ชื่อ
นามสกุล..... อายุ.....ปี บัตรประชาชนเลขที่
ที่อยู่
บริษัท / องค์กร โทรศัพท์
E-mail ซึ่งต่อไปนี้จะเรียกว่า “ตัวแทนจำหน่าย ”
โดยสัญญามีข้อกำหนดดังนี้

๒.) ตัวแทนจำหน่ายมีความประสงค์สมัครเป็นตัวแทนจำหน่ายระดับ

๑๐๐,๐๐๐ บาท (หนึ่งแสนบาท)

๒๐๐,๐๐๐ บาท (สองแสนบาท)

๓๐๐,๐๐๐ บาท (สามแสนบาท)

๓.) ตัวแทนจำหน่ายทุกระดับหลังเซ็นสัญญาเป็นตัวแทนจำหน่ายจะต้องสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัทโปโรโปโอดิกแอนด์เฮอร์บัล จำกัด ภายใน ๓๐ วัน นับจากวันที่เซ็นสัญญาเป็นตัวแทนจำหน่าย หากพ้นกำหนด ๓๐ วัน ให้สัญญาตัวแทนนั้นเป็นโมฆะ

๔.) ตัวแทนจำหน่ายสามารถสร้างทีมงานของตนเองได้โดยให้ทีมงานขายของตัวแทนที่สร้างขึ้นมาเป็นทีมงานของตัวแทนจำหน่ายโดยตรง บริษัทจะไม่เข้าไปรบกวนใดๆ ในทีมงานของตัวแทนจำหน่าย

๕.) บริษัทจะติดสติ๊กเกอร์ ชื่อ – ที่อยู่ ของตัวแทนจำหน่าย ลงบนกล่องผลิตภัณฑ์ทุกครั้งที่มีการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ ไม่ว่าจะมียังจำนวนการสั่งซื้อจำนวนเท่าไรก็ตาม เพื่อให้ผู้บริโภคได้สั่งซื้อผลิตภัณฑ์ในครั้งต่อไปไม่ผิดตัวแทนจากการซื้อครั้งแรก

๖.) บริษัทจะสนับสนุนเอกสารคู่มือผลิตภัณฑ์ คู่มือการจ่ายผลิตภัณฑ์ แผ่น CD และ flash drive เรื่องโรคร้ายต่างๆ เพื่อนำเสนอให้ผู้บริโภคได้ชมก่อนการขายผลิตภัณฑ์ สำหรับNotebookตัวแทนจำหน่ายต้องจัดหาให้ลูกค้าตนเอง

๗.) ตัวแทนจำหน่ายสามารถใช้สื่อท้องถิ่นได้ ลงเฟสบุ๊คได้ แต่ห้ามมีคำว่า “ยารักษาโรค” เพราะจะถูกจับหรือปรับ เพราะเราได้รับอย.ในฐานะผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร

๘.) ตัวแทนจำหน่ายจะต้องกำชับลูกทีมห้ามขายผลิตภัณฑ์ต่ำกว่าหรือสูงกว่าราคาที่บริษัทกำหนด เพื่อแย่งชิงผู้บริโภค ให้ถือเป็นความผิดของตัวแทนจำหน่าย หากบริษัทได้เตือนแล้วและยังกระทำผิดซ้ำ บริษัทจะยกเลิกการเป็นตัวแทนจำหน่ายทันที

๙.) ทั้ง ๒ ฝ่ายได้อ่านและเข้าใจสัญญานี้เป็นอย่างดีแล้วจึงได้ลงลายมือชื่อไว้เป็นหลักฐาน

ตัวแทนจำหน่าย

บริษัท โปรโปโอดิกแอนด์เฮอร์บัล จำกัด

ลายมือชื่อ

ลายมือชื่อพร้อมตราประทับ

()

()

กรรมการผู้จัดการ

ลายมือชื่อพยาน

ลายมือชื่อ..... พยาน

()

()

ข้อกำหนดการเป็นตัวแทน

ตัวแทนทั้ง 3 ระดับ ควรขยายขอบข่ายการขายของตนเองโดยสร้างตัวแทนขายในทีมของตนเอง เพอร์เซ็นการ ขายของบริษัทให้กับตัวแทนระดับขึ้นมา ขายไป คือ ๒๐ % ส่วนตัวแทนที่ตัวแทนจำหน่ายทั้ง ๓ ระดับ สร้างขึ้นจะตัด แบ่ง % การขายเท่าไรก็% เป็นเรื่องที่ตัวแทนต้องกำหนดกันเอง บริษัทจะไม่เข้าไปเกี่ยวข้อง บริษัทจะสนับสนุน เครื่องมือในการขาย เช่น CD โครคกรรมโรคเวอร์ , แฟลชไดร์ฟ โครคกรรมโรคเวอร์ ทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ , คู่มือ การจ่ายผลิตภัณฑ์ให้กับผู้ป่วย โรคอะไรต้องผลิตผลิตภัณฑ์ตัวไหน โดยตัวแทนขายไม่ต้องไปวิเคราะห์เองว่าจะจ่าย ผลิตภัณฑ์ตัวไหนให้กับโรคอะไร เพื่อป้องกันการจ่ายยาผิดและยาเกิน (overdose)

ตัวแทนเพียงเตรียมเครื่องมือในการขาย

- 1.NoteBook จำนวน 1 ตัว
2. CD + flash drive
3. คู่มือการจ่ายยา

วิธีการ เชิญชาวบ้านมาชม CD กลุ่มละ 5 -10 คน เปิด CD ให้ชม จบ CD โครคกรรมโรคเวอร์ รับออเดอร์การขาย ได้เลย เพียงวันละ ๒ กลุ่ม ก็มีรายได้เลี้ยงครอบครัวได้แล้ว นี่คือการขายของบริษัทง่ายๆ ความรู้ทุกระดับเป็นตัวแทน ขายได้ ไม่ต้องเข้าอบรมให้เสียเวลาและใช้ง่าย ไม่จำกัดเขตการขาย ใครทำใครได้ ใครขายต่ำกว่าราคาที่กำหนดหรือ เกินกว่าราคาที่บริษัทกำหนดจะถูกยกเลิกการเป็นตัวแทนทันที และห้ามแย่งลูกค้าของตัวแทนคนอื่นที่เข้าขายไว้ก่อน ล่วงหน้าแล้ว แม้จะเป็นญาติของตนเองก็ตาม เพื่อป้องกันปัญหาที่จะตามมาและกล่าวโทษกันไปมา ตัวแทนไม่กำชับลูก ทีมให้เคร่งครัดกับปัญหานี้ ผู้รับกรรมคือตัวแทนที่จะถูกยกเลิกการเป็นตัวแทน บริษัทจะไม่รับฟังการแก้ตัว เพราะใน สัญญาข้อนี้ถือเป็นปัญหาใหญ่ที่ทะเลาะเบาะแว้งกันตลอดเวลา

Motto ของผลิตภัณฑ์คือ “Probiotic ผลิตภัณฑ์เสริมสร้างภูมิคุ้มกัน” ไม่มีคำว่า ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร เพราะผลิตภัณฑ์เราเป็นยา แต่ได้รับหมายเลขอย. ในฐานะเป็นอาหารเสริมสุขภาพ